

Bank Danych o Inżynierach, działając w imieniu pracodawcy, poszukuje osób na stanowisko:

Doradca Techniczny ds. Narzędzi Ściernych

Opis pracodawcy:

Światowy producent narzędzi i systemów narzędzi dla wszystkich branż przemysłu.

Wymagania:

- preferowane wykształcenie - wyższe techniczne (np. obróbka metali, budowa maszyn itp.)
- kilkuletnie doświadczenie w sprzedaży sieciowej B2B niezbędne - warunek konieczny
- znajomość rynku narzędzi do szlifowania, cięcia, piłowania i polerowania metalu, betonu, asfaltu, szkła, kamienia itp.
- prawo jazdy kat. B
- znajomość MS Office
- umiejętność tworzenia prezentacji sprzedażowych
- samodzielność w pracy i podejmowaniu decyzji
- bardzo dobra organizacja pracy własnej
- komunikatywność, otwartość
- silna motywacja do pracy na stanowisku handlowym
- umiejętność argumentacji

Zakres obowiązków:

- profesjonalna sprzedaż produktów firmy
- opieka nad obecnymi klientami
- budowa oraz dalszy rozwój sieci sprzedaży poprzez zawieranie i umacnianie jak najlepszych kontaktów
- profesjonalne doradztwo techniczne
- przygotowywanie ofert handlowych

Firma oferuje:

- pracę w systemie Home Office (obszar działalności uzależniony od miejsca)
- pracę w środowisku międzynarodowym
- bardzo dobre wynagrodzenie oparte o wyniki sprzedażowe
- szkolenia zawodowe
- samochód służbowy, laptop, tel. komórkowy
- wyposażenie sprzedażowe

Miejsce podjęcia pracy:

- dowolne

Aplikuj na ofertę poprzez stronę www.bdi.com.pl.

Twoje dane osobowe przetwarzamy wyłącznie w celu realizacji procesów rekrutacyjnych oraz rozwoju zawodowego. Zgodnie z RODO, bez wyrażenia dodatkowej zgody dane nie są nikomu przekazywane. Zarejestruj i swobodnie zarządzaj swoimi danymi. BDI już od ponad 25 lat aktywnie wspiera polskich inżynierów w budowaniu ich karier zawodowych. Z naszej pomocy skorzystało już blisko 200 tysięcy inżynierów. Dołącz do nich i zyskaj sprawdzonego sojusznika na rynku pracy.